

GROUPE DU PORTE-PAROLE  
S P R E C H E R G R U P P E  
GRUPPO DEL PORTAVOCE  
BUREAU VAN DE WOORDVOERDER  
S P O K E S M A N ' S G R O U P

NOTE D'INFORMATION • INFORMATISCHE AUFZEICHNUNG  
NOTA D'INFORMAZIONE • TER DOCUMENTATIE • INFORMATION MEMO

INFORMATION MEMO

Brussels march 1969

Signing of the Association Agreements with  
Morocco and Tunisia on 28 March 1969 in  
Tunis and on 31 March 1969 in Rabat.  
Background and analysis of the agreement

When the Treaty of Rome was signed, the Governments of the Member States declared their readiness to propose to the independent countries of the franc area negotiations with a view to concluding association agreements.

However, in spite of a first move made by the Tunisian Government in 1959, Tunisia and Morocco waited for Algeria to gain independence in July 1962 before seeking to define their relationship with the Community. On 3 October 1963 Tunisia, and on 14 December of the same year Morocco, submitted applications for the opening of negotiations with the Community.

During exploratory talks which took place in 1964, Morocco and Tunisia stated that they favoured an agreement which would secure for them, within a free trade area, the widest possible preferential arrangements in the commercial field while taking into account the degree of economic development attained by each of the partners. This agreement was also to include a section on financial and technical co-operation, envisaging financial aid, technical assistance, and provisions relating to manpower.

The actual negotiations were begun in July 1965 on the basis of a partial mandate, limited to commercial exchanges and covering only some of the exports from Tunisia and Morocco to the Community. New terms of reference adopted in October 1967 made it possible to extend the negotiations to certain other products (such as durum wheat and preserves), but Tunisia and Morocco realized how long it would inevitably take to conclude the agreements they had originally had in mind. They therefore asked for the rapid conclusion of an agreement that, although limited to those items which the Council had already listed, would be immediately applicable; it should, however, be understood that this was simply a first step towards an overall association agreement. This realistic and pragmatic approach was finally accepted.

1. General provisions of the agreements

Although their present content is strictly commercial, the agreements are based on Article 238 of the Treaty of Rome.

They are an important step on the road towards full application of the Declaration of Intention annexed to the Treaty of Rome, even though they do not exhaust its possibilities.

They are valid for five years from the date they come into force, it being understood that at the latest by the end of the third year negotiations can be started with a view to concluding further agreements on a wider basis.

Products not covered by the agreements still come under the Protocol annexed to the Treaty of Rome, by virtue of which France may grant preferential arrangements to products from Tunisia and Morocco; the Protocol is merely suspended for those products to which a Community preference applies.

In the same way, for products not intended to be included in the agreements, the Member States and the newly associated States undertake to maintain the benefits which they grant each other on a bilateral basis within existing trade agreements.

Lastly, the Community is given the benefits of the most-favoured-nation clause, with the exception of:

- 1) Customs union or free trade area agreements, particularly with regard to economic integration of the Maghreb;
- 2) The various preferential agreements already concluded by Tunisia and Morocco with certain African countries.

The Community also expresses its support for any steps on which agreement was reached in UNCTAD.

The administration of each agreement is the responsibility of an Association Council which is composed of all the members of the Council and some members of the Commission of the European Communities on one side, and members of the Government of the Associated State on the other side.

The Association Council has powers to recommend any steps needed to ensure proper implementation of the agreement. On the other hand, it has no powers and can take no initiative to widen the agreements, even at a purely commercial level. The only possibility of widening them is through fresh negotiations.

Safeguard clauses are provided in the agreements as follows:

1. For the requirements of industrialization, Morocco and Tunisia can withdraw concessions they have granted, provided that they replace them by concessions "which maintain the balance of the agreement".
2. The Associated States and the Community can take traditional safeguards necessary for dealing with difficulties in particular regions or sectors or with balance of payments problems.

2. Trade arrangements

a) Advantages granted by the EEC

- 1) Industrial products originating in Morocco or Tunisia may be imported into the Community duty free and without restriction on quantity. Products which come under the ECSC Treaty (institutional problems) and cork products<sup>1</sup> (EEC regional problems), however, are excluded.

The Community also reserves the right to re-establish customs duties for certain petroleum products refined in Tunisia and Morocco when importing them causes serious difficulties on the market of one or more Member States and, without having to provide detailed justification, when these imports exceed 100 000 tons from either of the two countries.

For products which come under Regulation No. 160/66 (principally spaghetti, macaroni, etc. and couscous), the Community levies the variable part of the duty applicable to non-member countries, but grants exemption from the fixed part which affords industrial protection for Community producers (and amounts to 15% of the import value of these items).

For Morocco, non-agricultural products represent 40% of total exports to the Community, and for Tunisia the figure is 55%. The economic value of the excluded products in this sector is negligible.

- 2) The arrangements made for agricultural products set out in the list below have been designed to maintain the protection and the preferences enjoyed by Community producers while keeping the present balance between competing Mediterranean producers. From the point of view of the Associated States, the advantages they already enjoy on the French market also had to be taken into account; in most cases these consist of duty-free-entry for quantities which correspond by a large with what these countries could at present export to the Community.

Products which come under Regulation (EEC) No. 827/68, known as the "remnant regulation", may be imported into the Community duty free and without restriction on quantity.

---

<sup>1</sup> Cork itself is also excluded.

Crude olive oil imports enjoy an economic advantage in the form of a reduction of 5 u.a. per 100 kg. on the levy applicable to non-member countries, provided that the Associated States abide by a minimum selling price which, for comparable quality, is not less than the world cif price of olive oil plus the amount of the reduction. Over and above this economic advantage, there is to be a commercial advantage in the form of a standard abatement of 0.5 u.a. per 100 kg.

Refined olive oil produced in the Maghreb is exempt from the fixed part of the levy.

Imports of durum wheat from Morocco<sup>1</sup> enjoy a standard abatement of 0.5 u.a. per ton.

For fruit and vegetables, there are concessions on citrus fruits (oranges, tangerines, clementines and lemons), on which Tunisia and Morocco will enjoy a preference of 80% of the common customs duty provided that the prices of their citrus fruits on the Community's internal market (after customs clearance and taking into account the adaptation coefficients which apply to the various categories of citrus fruits) are no less than the reference price for the period concerned, plus:

- 1) The incidence of the common customs tariff on this reference price.
- 2) A standard amount of 1.2 u.a. per 100 kg.
- 3) The transport costs and other import charges included in the calculation of the entry prices in accordance with the agricultural regulation.

At the same time preferences of 40% of the common customs duty will be granted to Israel, Spain and Turkey with the same minimum price conditions as for Tunisia and Morocco.

Also, if necessary, the compensatory charge mechanism would be applicable to these countries on the same basis as to the other non-member countries.

---

<sup>1</sup> This provision does not apply to Tunisia.

For some fruit and vegetable preserves, Morocco, and Tunisia enjoy the intra-Community arrangements;<sup>1</sup> for others, a preference of 50% of the CCT duties is granted.<sup>2</sup>

For all the concessions set out above, the proviso is made that, should the Community's regulations be modified, the Community reserves the right to modify the preferential arrangements conceded, on the condition that it grants Morocco or Tunisia a comparable advantage.

Concessions for fisheries products come within the scope of provisional national arrangements, as the common policy is not yet operating for these products, and there are still appreciable intra-Community duties.

In most cases, tariff preferences are subject to tariff quotas or quantitative restrictions.

Fish meals enjoy the intra-Community arrangements without any restrictions on quantity.

b) Advantages offered as quid pro quo by the Associated States

1. Advantages accorded by Morocco

In the tariff sector, Morocco grants an "erga omnes" tariff reduction of 25% of the usual tariff for a number of named products,<sup>3</sup> and binds the nil rates applicable to certain products.<sup>4</sup> Morocco has not been asked to denounce the Algeciras Treaty.

Quotas are bound at the present level of liberalization.<sup>5</sup> However, Morocco reserves the right to introduce quantitative restrictions on products which are at present liberalized, subject to the proviso that it shall liberalize products representing an equivalent volume of imports from the Community, and that it shall grant the Community quotas which correspond to either the volume or the share attained by the Community in the products de-liberalized.

In addition, Morocco opens quotas for a number of products,<sup>6</sup> defining them either in terms of value (list No. 4), or as a percentage of the country's visible imports for each year (lists Nos. 5 and 6). In view of the policy on industrialization, there is a special arrangement to cover the quotas opened for certain products (list No. 6).

---

<sup>1</sup> Mainly olive and caper preserves (Annex No. 3, Article 7,1).

<sup>2</sup> Mainly fruit purées and fruit pastes, apricot and peach halves without sugar additive (Annex No. 3, Article 7,3).

<sup>3</sup> Representing 7% of the total volume of imports from the Community (Annex No. 3, list 1).

<sup>4</sup> 3% of the total volume of imports from the Community (Annex No. 3, list 2).

<sup>5</sup> 44% of the total volume of imports from the Community (Annex No. 3, list 3).

<sup>6</sup> 63% of the volume of non-liberalized products, or 34% of the total volume of imports from the Community.

In every case, too, an annual increase or, for the last-named products, a "lower rate of decrease" in the percentages is envisaged for the duration of the Agreement.

## 2. Benefits accorded by Tunisia

In the tariff sector, this State grants the Community a reduction on a number of products,<sup>1</sup> corresponding to 70% of the preference which France enjoys at present on these products; the reductions are spread over 36 months from the date the Agreement comes into force. Four instances of creating new preferences are also envisaged.

In the quota sector, the present level of liberalization is bound.<sup>2</sup> Tunisia may, however, introduce quantitative restrictions on products which are at present liberalized, on condition that it liberalizes products representing an equivalent volume of imports from the Community.

Tunisia also introduces certain quotas,<sup>3</sup> defining their size either in terms of value or as a percentage of Tunisia's visible imports each year. Annual increases, varying with the percentage already attained by the Community, are also envisaged. A special arrangement for industrialization purposes, with a "lower rate of decrease" clause, is provided for the quotas introduced by Tunisia for certain products originating in the Community.

### c) Rules of origin

Rules parallel to those drawn up by the Community with the AASM are provided in the agreements, with a few adjustments to take into account the special geographical and economic situation of these two countries.

---

<sup>1</sup> Representing 40% of the total volume of imports from the Community (see list No. 1).

<sup>2</sup> 61% of the total volume of imports from the Community (list No. 2).

<sup>3</sup> 30% of the total volume of non-liberalized products, or 12% of the total volume of imports from the Community (lists Nos. 3 to 5).

<sup>4</sup> 6% of the total volume of imports from the Community (list No. 5).

TRADE BETWEEN THE COMMUNITY  
AND MOROCCO AND TUNISIA  
(\$ mio)

1. Moroccan external trade 1967

<u>Origin/ destination</u>	<u>Imports</u>	<u>%</u>	<u>Exports</u>	<u>%</u>
World	517,7	100.0	424,0	100.0
EEC	275,7	53.2	256,8	61.0
F.R. of Germany	46,6	9.0	34,4	8.1
B.L.E.U.	5,7	1.1	13,0	3.1
France	193,6	37.4	175,1	41.4
Italy	18,2	3.5	16,9	4.0
Netherlands	11,6	2.2	17,4	4.1

2. Tunisian external trade 1967

<u>Origin/ destination</u>	<u>Imports</u>	<u>%</u>	<u>Exports</u>	<u>%</u>
World	261,1	100.0	149,3	100.0
EEC	126,9	48.3	77,6	52.0
F.R. of Germany	19,8	7.6	14,3	9.6
B.L.E.U.	3,2	1.2	0,9	0.6
France	82,8	38.8	41,7	27.6
Italy	16,2	6.2	19,9	13,3
Netherlands	4,9	1.9	0,8	0.6

Groupe du Porte-Parole

Bruxelles, mars 1969

P - 16

NOTE D'INFORMATION

Signature des Accords d'Association avec le Maroc et la Tunisie, le 28 mars 1969 à Tunis, et le 31 mars 1969 à Rabat.

Présentation et analyse des accords

Lors de la signature du Traité de Rome, les Gouvernements des Etats membres se sont déclarés prêts à proposer aux pays indépendants appartenant à la zone franc des négociations en vue de la conclusion de conventions d'association.

En fait, en dépit d'une première démarche du Gouvernement tunisien en 1959, la Tunisie et le Maroc ont attendu l'indépendance de l'Algérie, réalisée en juillet 1962, avant de chercher à définir leurs relations avec la Communauté. La Tunisie et le Maroc ont présenté, respectivement le 3 octobre et le 14 décembre 1963 des demandes en vue d'engager des négociations avec la Communauté.

Au cours de conversations exploratoires qui se sont déroulées en 1964, le Maroc et la Tunisie se sont prononcés en faveur d'un accord leur assurant, dans le cadre d'une zone de libre échange, le régime préférentiel le plus large possible sur le plan commercial, mais tenant compte cependant du degré de développement économique respectif des partenaires. Cet accord devait également comporter un volet relatif à la coopération financière et technique prévoyant une aide financière, une assistance technique et des dispositions en matière de main-d'oeuvre.

Les négociations proprement dites ont été entamées en juillet 1965 sur la base d'un mandat partiel, limité aux échanges commerciaux et ne couvrant qu'une partie des exportations de la Tunisie et du Maroc vers la Communauté. Un nouveau mandat, adopté en octobre 1967, a permis d'étendre la négociation à quelques produits supplémentaires (blés durs, conserves, ..) mais la Tunisie et le Maroc ont pris en même temps conscience des délais inévitables qu'entraînerait la conclusion des accords qu'ils avaient primitivement envisagés. Ils ont demandé en conséquence à conclure sans attendre un accord limité aux échanges visés par le Conseil mais susceptible d'entrer en vigueur sans délai, étant entendu que cet accord partiel serait un premier pas vers un accord d'association global. Cette approche réaliste et pragmatique a finalement prévalu.

1. Dispositions générales des accords

Bien que strictement commerciaux, quant à leur contenu actuel, les accords sont fondés sur l'article 238 du Traité de Rome.

Ils constituent un pas important dans la voie de la pleine application de la déclaration d'intention annexée au Traité de Rome, bien que n'épuisant pas les effets de cette déclaration.

Ils ont une durée de 5 ans à compter de leur entrée en vigueur, étant entendu que dès la fin de la troisième année au plus tard, des négociations pourront être engagées en vue de la conclusion de nouveaux accords sur des bases élargies.



Pour les produits non couverts par les accords, le Protocole, annexé au Traité de Rome, qui permet à la France d'accorder aux produits tunisiens et marocains un régime préférentiel, reste en vigueur. Il n'est que suspendu pour les produits faisant l'objet d'un régime préférentiel communautaire.

De même, les Etats membres et les nouveaux associés prennent l'engagement de maintenir, pour les produits non visés à l'accord, les avantages qu'ils accordent mutuellement, sur le plan bilatéral, dans le cadre des accords commerciaux en vigueur.

Enfin, la Communauté bénéficie de la clause de la nation la plus favorisée sous réserve :

- des accords d'union douanière ou de zones de libre échange, particulièrement dans la perspective d'une intégration économique du Maghreb;
- des divers accords préférentiels déjà conclus par la Tunisie et le Maroc avec certains pays d'Afrique.

En outre, la Communauté exprime son préjugé favorable à l'égard des actions qui seraient éventuellement décidées dans le cadre de la C.F.U.C.E.D.

La gestion de chaque accord est assurée par un Conseil d'Association composé des membres du Conseil et de membres de la Commission des Communautés Européennes, d'une part, et de membres du Gouvernement du pays associé, d'autre part.

Le Conseil d'Association dispose d'un pouvoir de recommandation en vue d'assurer la bonne exécution de l'accord. Par contre, il n'a aucun pouvoir ni aucune initiative en matière d'élargissement des accords, même sur un plan purement commercial. Un tel objectif ne pourrait éventuellement être atteint que dans le cadre d'une nouvelle négociation.

Des clauses de sauvegarde sont prévues aux accords:

1. pour les besoins de leur industrialisation, le Maroc et la Tunisie peuvent procéder à des retraits de concessions consenties sous condition de leur remplacement par des concessions "maintenant l'équilibre de l'accord".
2. les pays associés, comme la Communauté peuvent prendre les mesures de sauvegarde nécessaires classiques pour faire face à des difficultés régionales ou sectorielles ou à des problèmes de balance de paiements.

## 2. Régime commercial

### a) avantages accordés par la CEE

- 1) Les produits industriels originaires du Maroc ou de la Tunisie sont admis à l'importation dans la Communauté sans restrictions quantitatives et en exemption de droits de douane. Les produits relevant du Traité CECA (problèmes institutionnels) et des ouvrages en liège (1) (problèmes régionaux de la CEE) sont cependant exclus du bénéfice de ces mesures.

La Communauté se réserve en outre de rétablir des droits de douane pour certains produits pétroliers raffinés en Tunisie et au Maroc lorsque leur importation provoque des difficultés réelles sur le marché d'un ou de plusieurs Etats membres, et, sans justifications particulières, lorsque ces importations dépassent 100.000 t pour l'un ou l'autre de ces pays.

Pour les produits du règlement 160/66 (essentiellement les pâtes alimentaires et le couscous), la Communauté perçoit l'élément mobile applicable aux pays tiers, mais accorde la franchise de l'élément fixe qui correspond à la protection industrielle des producteurs de la Communauté (et s'évalue à 15% de la valeur d'importation des pâtes et du couscous)-

(1) le liège, produit agricole, est également exclu.

Les exportations de produits non agricoles représentent respectivement 40% et 55% des exportations totales du Maroc et de la Tunisie vers la Communauté. Les produits réservés de ce secteur ont une importance économique négligeable.

2. En ce qui concerne les produits agricoles repris dans la liste ci-après, les régimes prévus ont été conçus à façon de préserver la protection et la préférence dont bénéficient les producteurs de la Communauté et maintenir l'équilibre actuel entre producteur concurrents du bassin méditerranéen. Du point de vue des Etats associés, il fallait également tenir compte des avantages dont ils bénéficient actuellement sur le marché français et qui se traduisent, dans la plupart des cas, par l'admission en franchise de droits pour des quantités correspondant en général aux possibilités d'exportations actuelles de ces pays vers la Communauté.

Les produits du règlement 827/68/CEE dit "règlement solde" sont admis à l'importation dans la Communauté sans restrictions quantitatives et en exemption des droits de douane.

Les importations d'huile d'olive brute bénéficient d'un avantage économique sous forme d'une réduction de 5 u.c. par 100 kg du prélèvement applicable aux pays tiers à conditions que les pays associés respectent un prix minimum d'offre au moins égal, à qualité comparable, au prix CAF mondial de l'huile d'olive majoré de la valeur de l'abattement prévu.

Outre cet avantage économique, un avantage commercial forfaitaire de 0,5 u.c./100 kg est également prévu.

En ce qui concerne l'huile d'olive raffinée, les produits du Maghreb bénéficient de la franchise de l'élément fixe du prélèvement.

Les importations de blé dur en provenance du Maroc <sup>(1)</sup> bénéficient d'un abattement forfaitaire de 0,5 u.c. la tonne.

Pour les fruits et légumes, des concessions sont envisagées pour les agrumes (oranges, mandarines, clémentines, citrons) pour lesquels la Tunisie et le Maroc bénéficient d'une préférence de 80% du TDC à conditions que les prix de leurs agrumes sur le marché intérieur de la Communauté soient - après dédouanement et compte tenu des coefficients d'adaptation valables pour les diverses catégories d'agrumes - supérieurs ou égaux aux prix de référence de la période concernée, majorés

- de l'incidence du TDC sur ce prix de référence
- d'une somme forfaitaire de 1,20 u.c./100 kg
- des frais de transport et autres taxes à l'importation prévus dans le calcul des prix d'entrée conformément au règlement agricole.

Simultanément des préférences de 40% du TDC seront accordées à Israël, à l'Espagne et à la Turquie aux mêmes conditions de prix minimum que pour la Tunisie et le Maroc.

En outre, le cas échéant, le mécanisme des taxes compensatoires s'appliquerait à ces pays au même titre qu'aux autres pays tiers.

---

(1) Cette disposition ne s'applique pas à la Tunisie.

Pour certaines conserves de fruits et légumes, le Maroc et la Tunisie bénéficient du régime intra-communautaire (1); pour d'autres, une préférence de 50% des droits du TDC leur est accordée (2)

Il est prévu que, pour l'ensemble des concessions évoquées ci-dessus, la Communauté se réserve, en cas de modification de la réglementation communautaire, de modifier le régime préférentiel accordé, sous réserve de l'octroi au Maroc ou à la Tunisie d'un avantage comparable.

Les concessions pour les produits de la pêche s'inscrivent dans le cadre de régimes nationaux provisoires, car pour ces produits la politique commune n'est pas encore en place et il subsiste des droits intra-communautaires non négligeables.

Dans la plupart des cas, des préférences tarifaires sont accordées dans la limite de contingents, tarifaires ou quantitatifs.

Les farines et poudres de poissons bénéficient du régime intra-communautaire sans limitation quantitative.

b) Contreparties accordées par les partenaires de la Communauté

1. Avantages consentis par le Maroc

Sur le plan tarifaire, cet Etat octroie une réduction tarifaire "erga omnes", de l'ordre de 25% du tarif usuel pour une série de produits nomément désignés (3) et la consolidation de l'exemption de droit de douane à l'importation pour certains produits (4). Il n'a pas été en effet demandé au Maroc de dénoncer l'Acte d'Algésiras.

Sur le plan contingentaire, le niveau actuel de libération est consolidé (5). Le Maroc se réserve cependant d'introduire des restrictions quantitatives pour les produits actuellement libérés sous réserve de libérer des produits représentant un volume d'importation équivalent en provenance de la Communauté et d'octroyer à celle-ci des contingents correspondant soit au volume, soit à la quote-part réalisés par celle-ci pour les produits retirés.

En outre le Maroc ouvre, pour une série de produits (6), des contingents dont le volume est exprimé, selon les cas, soit en valeur (liste no. 4) soit sous forme d'une quote-part des importations réelles du Maroc au cours de chaque année (listes nos. 5 et 6). Un régime spécial pour raisons d'industrialisation, est prévue en ce qui concerne les

- 
- (1) Essentiellement les conserves d'olives et de câpres = annexe no.3 article 7,1)
  - (2) Essentiellement les purées et pâtes de fruits et les moitiés d'abricots et de pêches sans addition de sucre (annexe no.3 article 7,3)
  - (3) Représentant 7% du volume total des importations en provenance de la Communauté (Annexe no. 3, liste 1).
  - (4) 3% du volume total des importations en provenance de la Communauté (Annexe no.3 liste no.2)
  - (5) 44% du volume total des importations en provenance de la Communauté (Annexe no.3 liste no. 3)
  - (6) 63% du volume des produits non libérés, soit 34 % du volume total des importations en provenance de la Communauté.

contingents ouverts par le Maroc pour certains produits (liste no. 6). Dans tous les cas, un pourcentage d'augmentation annuelle ou, pour les derniers produits visés, de "moindre dégressivité", est également prévu pour la durée de l'Accord.

## 2. Avantages consentis par la Tunisie

Sur le plan tarifaire, cet Etat octroie à la Communauté pour une série de produits (1) une réduction correspondant à 70% de la préférence dont bénéficie actuellement la France pour ces mêmes produits, ces réductions étant étalées sur 36 mois à compter de l'entrée en vigueur de l'Accord. Quatre cas de création de préférences nouvelles sont également prévus.

Sur le plan contingentaire, le niveau actuel de libération est consolidé (2). La Tunisie a cependant la faculté d'introduire des restrictions quantitatives sur les produits actuellement libérés sous réserve de libérer des produits représentant un volume d'importation équivalent en provenance de la Communauté.

Par ailleurs, la Tunisie ouvre des contingents (3) dont le volume est exprimé, selon les cas, soit en valeur, soit en pourcentage des importations réelles de la Tunisie au cours de chaque année. Des majorations annuelles, variables selon le pourcentage déjà réalisé par la Communauté, sont également prévues. Un régime spécial pour raison d'industrialisation, avec clause de "moindre dégressivité", est prévu en ce qui concerne les contingents ouverts par la Tunisie pour certains produits originaires de la Communauté (4).

### c) Règles d'origine

Des règles analogues à celles arrêtées par la Communauté avec les EAMA sont prévues aux accords avec quelques aménagements tenant compte de la situation géographique et économique particulière à ces deux pays.

- 
- (1) représentant 40% du volume total des importations en provenance de la Communauté (voir liste no. 1)
  - (2) 61 % du volume total des importations en provenance de la Communauté (liste no. 2)
  - (3) 30% du volume total des produits non libérés, soit 12% du volume total des importations en provenance de la Communauté (liste nos. 3 à 5)
  - (4) 6% du volume total des importations en provenance de la Communauté (liste no. 5).

LES ECHANGES DE LA COMMUNAUTE AVEC  
LE MAROC ET LA TUNISIE (\$ mio)

1. Le commerce extérieur du Maroc 1967

<u>origine/ destination</u>	<u>importations</u>	<u>%</u>	<u>exportations</u>	<u>%</u>
Monde	517,7	100.0	424,0	100.0
CEE	275,7	53.2	256,8	61.0
R.F. Allemagne	46,6	9.0	34,4	8.1
U.E.B.L.	5,7	1.1	13,0	3.1
France	193,6	37.4	175,1	41.4
Italie	18,2	3.5	16,9	4.0
Pays Bas	11,6	2.2	17,4	4.1

2. Le commerce extérieur de la Tunisie 1967

<u>origine/ destination</u>	<u>importations</u>	<u>%</u>	<u>exportations</u>	<u>%</u>
Monde	261,1	100.0	149,3	100.0
CEE	126,9	48.3	77,6	52.0
R.F. Allemagne	19,8	7.6	14,3	9.6
U.E.B.L.	3,2	1.2	0,9	0.6
France	82,8	38.8	41,7	27.6
Italie	16,2	6.2	19,9	13.3
Pays Bas	4,9	1.9	0,8	0.6